

BIỂU MẪU
DÀNH CHO TƯ VẤN CÁ NHÂN

MẪU DÀNH CHO TƯ VẤN CÁ NHÂN

- Tên gói thầu:** Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu
- Dự án:** Trung tâm học tập về trung hòa phát thải và bền bỉ với khí hậu ở miền Bắc Việt Nam (Dự án LEARN-VN)
- Bên mời thầu:** Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững
- Ban hành kèm theo Quyết định:** Quyết định số 48/QĐ-VLN&PTBV ngày 20/02/2025 của Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững

THÔNG BÁO MỜI THẦU

Thái Nguyên, ngày 20 tháng 2 năm 2025

Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững thuộc Trường Đại học Nông lâm Thái Nguyên (IFS) nhận được một khoản viện trợ không hoàn lại từ Tổ chức Bánh mì cho Thế giới (BftW) và Trung tâm Nghiên cứu Nông lâm Quốc tế (ICRAF) để thực hiện Dự án Trung tâm học tập về Trung hòa phát thải và bền bỉ với khí hậu ở Miền Bắc Việt Nam (Dự án LEARN-VN) và dự kiến sử dụng một phần khoản viện trợ này để chi trả cho hợp đồng Gói thầu Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho Trung tâm học tập về khí hậu thuộc Dự án LEARN-VN.

Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững thuộc Trường Đại học Nông lâm Thái Nguyên (IFS) mời các nhà thầu tư vấn hợp lệ và có năng lực tham gia dự thầu cho gói thầu nêu trên với thông tin chi tiết như sau:

- (1) Số hiệu gói thầu: 03
- (2) Tên gói thầu: Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho Trung tâm học tập về khí hậu.
- (3) Loại gói thầu: Dịch vụ tư vấn
- (4) Nội dung chính của gói thầu: Khảo sát, thu thập thông tin và đánh giá thị trường và xây dựng Kế hoạch kinh doanh cho Trung tâm học tập về khí hậu. Xem Điều khoản tham chiếu trong Mẫu số 03 để biết thêm chi tiết.
- (5) Nguồn vốn: Vốn viện trợ không hoàn lại
- (6) Chủ đầu tư: Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững
- (7) Bên mời thầu: Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững
- (8) Hình thức lựa chọn nhà thầu: Lựa chọn tư vấn cá nhân (nhóm tư vấn)
- (9) Thời gian thực hiện hợp đồng: 03 tháng
- (10) Thời gian phát hành Điều khoản tham chiếu: Từ 14 giờ 00 phút ngày 20 tháng 02 năm 2025 đến 14 giờ 00 phút ngày 03 tháng 03 năm 2025 .
- (11) Nhà thầu cần nộp hồ sơ dự thầu bao gồm các tài liệu sau:
 - (a) Đơn dự thầu theo Mẫu số 01
 - (b) Văn bản thỏa thuận của Nhóm tư vấn cá nhân theo Mẫu số 02;
 - (c) Lý lịch khoa học của các tư vấn cá nhân theo Mẫu số 04 và hồ sơ đính kèm (hợp đồng lao động, bản chụp bằng tốt nghiệp, chứng chỉ hành nghề chuyên môn (nếu có));
- (12) Thời hạn nộp hồ sơ dự thầu: 14 giờ 00 phút ngày 03 tháng 03 năm 2025

(13) Địa chỉ nộp hồ sơ dự thầu: Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững, Trường Đại học Nông lâm, xã Quyết Thắng, Thành phố Thái Nguyên.

Các nhà thầu có thể nộp bản điện tử dưới dạng file PDF (được scan từ bản gốc (giấy)) tới địa chỉ email của Bên mời thầu là hctc.vln@gmail.com theo các nguyên tắc sau:

- Do hạn chế của hệ thống email của Bên mời thầu, dung lượng file đính kèm không được vượt quá 25 MB cho mỗi lần gửi email. Do đó nếu kích thước hồ sơ dự thầu vượt quá 25 MB, nhà thầu cần chia nhỏ file chứa hồ sơ dự thầu thành các phần có kích thước phù hợp và đánh số thứ tự từ 1 đến hết để có thể nộp thành công qua nhiều lần gửi.
- Trường hợp nhà thầu được mời thương thảo hợp đồng, nhà thầu phải nộp bổ sung bản giấy hồ sơ dự thầu.
- Trường hợp nhà thầu nộp cả bản giấy và bản điện tử thì bản giấy sẽ là bản chính để xem xét, đánh giá. Trường hợp có sai lệch giữa bản giấy và bản điện tử, hồ sơ dự thầu của nhà thầu sẽ bị loại.
- Tất cả những hồ sơ dự thầu hoặc bất kỳ phần nào của hồ sơ dự thầu (kể cả bản giấy và bản điện tử) nộp sau thời hạn quy định sẽ không được xem xét, đánh giá.

(14) Thông tin liên hệ

Thông tin liên hệ 1:

Mr. Bùi Tuấn Tuân: +84989905096/ email: Tuanbui.ifs@gmail.com.

Thông tin liên hệ 2:

Ms. Vi Thị Thi: +84976974560/ email: Thithivi.90@gmail.com.

Trân trọng!

Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững thông báo.

ĐƠN DỰ THẦU

Ngày: _____

Tên gói thầu: Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu

Kính gửi: Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững

Sau khi nghiên cứu điều khoản tham chiếu, chúng tôi:

- Tên nhà thầu: _____ [*Điền tên của các tư vấn cá nhân và mã số thuế*] cam kết thực hiện gói thầu Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu theo đúng yêu cầu nêu trong điều kiện tham chiếu với giá dự thầu (tổng số tiền) là _____ [*Điền số tiền*].

Ngoài ra, chúng tôi tự nguyện giảm giá dự thầu với tỷ lệ phần trăm giảm giá là _____ [*ghi tỷ lệ giảm giá, nếu có*].

Giá dự thầu sau khi trừ đi giá trị giảm giá là: _____ (đã bao gồm toàn bộ thuế, phí, lệ phí (nếu có)).

Chúng tôi cam kết:

1. Có năng lực hành vi dân sự đầy đủ;
2. Có chứng chỉ chuyên môn phù hợp trong trường hợp pháp luật có quy định;
3. Không đang trong thời gian bị cấm tham dự thầu theo quyết định của người có thẩm quyền, Bộ trưởng, Thủ trưởng cơ quan ngang Bộ, cơ quan thuộc Chính phủ, cơ quan khác ở Trung ương, Chủ tịch Ủy ban nhân dân cấp tỉnh quy định tại khoản 3 Điều 87 của Luật Đấu thầu;
4. Không đang bị truy cứu trách nhiệm hình sự.

Đại diện nhà thầu

Chuyên gia thứ nhất:

Họ và tên: _____

Chữ ký: _____

Chuyên gia thứ hai:

Họ và tên: _____

Chữ ký: _____

...

Chuyên gia thứ n:

Họ và tên: _____

Chữ ký: _____

VĂN BẢN THỎA THUẬN

Ngày: ___ tháng ___ năm ___

Căn cứ điều khoản tham chiếu của gói thầu: Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu.

Chúng tôi gồm có:

Chuyên gia thứ nhất:

Họ và tên: _____

Số CCCD/Hộ chiếu: _____ Ngày cấp: _____ Nơi cấp: _____

Mã số thuế: _____

Địa chỉ: _____

Điện thoại: _____

Chuyên gia thứ hai:

Họ và tên: _____

Số CCCD/Hộ chiếu: _____ Ngày cấp: _____ Nơi cấp: _____

Mã số thuế: _____

Địa chỉ: _____

Điện thoại: _____

...

Chuyên gia thứ n:

Họ và tên: _____

Số CCCD/Hộ chiếu: _____ Ngày cấp: _____ Nơi cấp: _____

Mã số thuế: _____

Địa chỉ: _____

Điện thoại: _____

Các bên (sau đây gọi là thành viên) thống nhất ký kết văn bản thỏa thuận thành lập nhóm tư vấn cá nhân với các nội dung sau:

Điều 1. Nguyên tắc chung

1. Các thành viên tự nguyện thành lập nhóm tư vấn cá nhân để tham dự thầu gói thầu Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu thuộc Trung tâm học tập về trung hòa phát thải và bền bỉ với khí hậu ở miền Bắc Việt Nam (Dự án LEARN-VN) do Viện Lâm nghiệp và Phát triển bền vững tổ chức.

2. Các thành viên cam kết không thành viên nào được tham gia độc lập hoặc liên danh với cá nhân khác để tham gia gói thầu này. Trường hợp trúng thầu, các thành viên cùng ký hợp đồng và không thành viên nào có quyền từ chối thực hiện các trách nhiệm và nghĩa vụ đã quy định trong hợp đồng. Trường hợp thành viên của nhóm từ chối hoàn thành trách nhiệm và nghĩa vụ của mình thì thành viên đó bị xử lý như sau:

- Bồi thường thiệt hại cho các bên trong nhóm tư vấn;
- Bồi thường thiệt hại cho Chủ đầu tư theo quy định nêu trong hợp đồng;
- Hình thức xử lý khác ____ [ghi rõ hình thức xử lý khác].

Điều 2. Phân công trách nhiệm

Các thành viên thống nhất phân công trách nhiệm để thực hiện gói thầu Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu thuộc Trung tâm học tập về trung hòa phát thải và bền bỉ với khí hậu ở miền Bắc Việt Nam (Dự án LEARN-VN) như sau:

Phân công ____ [ghi tên chuyên gia] làm thành viên đứng đầu nhóm chuyên gia, đại diện cho nhóm chuyên gia trong những phần việc sau:

- Nộp lý lịch khoa học cho cả nhóm.
- [- Ký các văn bản, tài liệu để giao dịch với Chủ đầu tư, Bên mời thầu trong quá trình tham dự thầu, văn bản giải trình, làm rõ lý lịch khoa học hoặc văn bản đề nghị rút lý lịch khoa học;*
- Tham gia quá trình thương thảo, hoàn thiện hợp đồng;
- Ký đơn kiến nghị trong trường hợp nhóm tư vấn có kiến nghị;
- Các công việc khác trừ việc ký kết hợp đồng ____ [ghi rõ nội dung các công việc khác (nếu có)].

Điều 3. Hiệu lực của văn bản thỏa thuận

1. Văn bản thỏa thuận có hiệu lực kể từ ngày ký.
2. Văn bản thỏa thuận chấm dứt hiệu lực trong các trường hợp sau:
 - Các bên hoàn thành trách nhiệm, nghĩa vụ của mình và tiến hành thanh lý hợp đồng;
 - Các bên cùng thỏa thuận chấm dứt;
 - Nhóm tư vấn cá nhân không trúng thầu;
 - Hủy thầu gói thầu Tư vấn xây dựng kế hoạch kinh doanh cho trung tâm học tập về khí hậu thuộc Trung tâm học tập về trung hòa phát thải và bền bỉ với khí hậu ở miền Bắc Việt Nam (Dự án LEARN-VN) theo thông báo của Chủ đầu tư, Bên mời thầu.

Văn bản thỏa thuận được lập trên sự chấp thuận của tất cả các thành viên.

THÀNH VIÊN ĐỨNG ĐẦU NHÓM TƯ VẤN [ký, ghi rõ họ tên]

CÁC THÀNH VIÊN THUỘC NHÓM TƯ VẤN [ký, ghi rõ họ tên]

ĐIỀU KHOẢN THAM CHIẾU

I. Giới thiệu

Dự án "Trung tâm học tập về Trung hòa phát thải và bền bỉ với khí hậu ở miền Bắc Việt Nam (LEARN-VN)" là một sáng kiến nhằm góp phần hỗ trợ thực hiện các cam kết của Chính phủ Việt Nam về việc phát thải ròng về không vào năm 2050. Dự án tập trung vào việc xây dựng Trung tâm học tập về khí hậu tại Trường đại học Nông lâm Thái Nguyên, thành phố Thái Nguyên, tỉnh Thái Nguyên. Trung tâm học tập này được thiết kế để nâng cao kiến thức và xây dựng năng lực cho cộng đồng địa phương, sinh viên và thanh niên nhằm góp phần thực hiện các mục tiêu khí hậu của Việt Nam

Dự án được quản lý bởi Trung tâm Nghiên cứu Nông lâm quốc tế (ICRAF, còn được gọi là Nông lâm sản Thế giới). Trường Đại học Nông lâm Thái Nguyên (TUAF) là cơ quan thực hiện dự án.

Đặc điểm độc đáo là Công viên khí hậu, tái tạo cảnh quan miền Bắc Việt Nam khoảng 15-17 ha để trình diễn những thách thức và giải pháp khí hậu; một trung tâm hội nghị, nghiên cứu và đào tạo (một tòa nhà vật lý); các chương trình nâng cao nhận thức cho trường học và đào tạo cho học sinh; các chương trình nâng cao năng lực khí hậu và các dịch vụ hỗ trợ cho cộng đồng địa phương và các đối tác khác về việc áp dụng các công nghệ, thực hành thích ứng với khí hậu và năng lượng tái tạo; các khu vực vệ tinh với các mô hình trình diễn thực tế về các giải pháp cho các thách thức khí hậu.

Trung tâm Học tập Khí hậu Thái Nguyên sẽ được xây dựng theo từng giai đoạn. Trung tâm sẽ bắt đầu hoạt động với các khóa đào tạo đầu tiên và các hoạt động nâng cao nhận thức vào tháng 11 năm 2024. Công viên sẽ được mở cửa một phần cho du khách vào năm 2025. Trung tâm hội nghị, đào tạo và nghiên cứu dự kiến sẽ khai trương vào cuối năm 2027. Dự kiến sẽ hoạt động đầy đủ vào năm 2028.

Dự án được hỗ trợ tài chính bởi Bộ Hợp tác và Phát triển Kinh tế Liên bang Đức (BMZ) và tổ chức Bánh mì cho Thế giới (Brot für die Welt) (Đức), đồng tài trợ bởi TUAF, chủ sở hữu hợp pháp của Trung tâm và bởi ICRAF. Việc đa dạng hóa hơn nữa nguồn tài trợ đã được lên kế hoạch và là một yếu tố quan trọng của Kế hoạch Kinh doanh.

Các cơ hội kinh doanh được khám phá là phí vào cửa, thu nhập từ dịch vụ cho thuê, bán cây trồng, sản phẩm, dịch vụ đào tạo và hỗ trợ, hợp tác nghiên cứu với các tổ chức nghiên cứu trong nước và quốc tế, hội nghị, quan hệ đối tác công tư, tài trợ và quyên góp, v.v.

Khách hàng chính là khách tham quan công viên (ví dụ: cá nhân và gia đình, lớp học, sinh viên, các tổ chức quần thể, (I) NGO, nhà nghiên cứu, khách du lịch, công ty, v.v.). Đối tượng thụ hưởng mục tiêu của các dịch vụ hỗ trợ và nâng cao năng

lực là các học viên, nhân viên kỹ thuật như cán bộ khuyến nông, cơ quan quản lý, nông dân, sinh viên trong nước và quốc tế, (I) các tổ chức phi chính phủ và các nhà nghiên cứu.

II. Mục đích của nhiệm vụ tư vấn

Chủ đầu tư đang tìm kiếm một nhóm chuyên gia tư vấn hợp lệ và có năng lực để xây dựng Kế hoạch kinh doanh cho Trung tâm Học tập Khí hậu Thái Nguyên (bằng tiếng Anh và tiếng Việt) với sự hợp tác chặt chẽ với chủ dự án và các chuyên gia tư vấn của họ. Họ sẽ đóng góp vào việc thu thập thông tin và dữ liệu liên quan. Kế hoạch kinh doanh nên được cấu tạo bởi các thành phần sau:

1. Mô tả dự án: Chủ dự án, mục tiêu ngắn hạn, trung hạn và dài hạn, kế hoạch thời gian, cơ cấu thể chế, chiến lược và khái niệm, lĩnh vực công tác và cơ hội kinh doanh, nguồn nhân lực và tài chính, đối tác.
2. Đánh giá thị trường liên quan đến (i) các dịch vụ nâng cao nhận thức và nâng cao năng lực khí hậu, (ii) các hoạt động giải trí và chương trình du khách, (iii) các chương trình hợp tác và trao đổi nghiên cứu, (iii) quan hệ đối tác công tư, hợp tác kinh doanh và tài trợ doanh nghiệp, (iv) hội nghị, và (v) các sản phẩm và dịch vụ khác.
3. Đánh giá bối cảnh nhà tài trợ để xác định các lựa chọn tài chính mới khả thi.
4. Xác định, mô tả, định giá và ưu tiên các cơ hội kinh doanh qua phân tích thị trường. Đối với mỗi dịch vụ hoặc sản phẩm có tiềm năng kinh doanh, khách hàng tiềm năng, lợi ích tài chính và yêu cầu về nguồn nhân lực và tài chính được nêu chi tiết.
5. Phân tích, mô tả các yêu cầu pháp lý và thể chế. Nếu cần, một số lựa chọn có thể được đề xuất, cùng với các khuyến nghị.
6. Yêu cầu về nhân sự. Nếu cần, một số lựa chọn có thể được đề xuất, cùng với các khuyến nghị.
7. Phân tích rủi ro, bao gồm các khuyến nghị về cách giảm thiểu rủi ro kinh doanh.
8. Tiêu chí tài trợ, liên kết đối với doanh nghiệp tư nhân.
9. Kế hoạch vận hành/thực hiện dự án bao gồm đầu tư ban đầu, bố trí nhân sự, truyền thông và đo lường tiếp thị (theo từng giai đoạn, có thời hạn).
10. Kế hoạch tài chính
11. Các chỉ số hiệu suất chính được đề xuất
12. Phụ lục chi tiết

III. Thời hạn và Giai đoạn thực hiện nhiệm vụ tư vấn

Tư vấn sẽ thực hiện nhiệm vụ theo các Giai đoạn sau đây:

Giai đoạn/công việc theo nhiệm vụ	Thời hạn hoàn thành (tháng)
Giai đoạn khởi động	
Chuẩn bị Báo cáo khởi động bao gồm các tiền đề chính và giả thuyết, mô tả về cách tiếp cận theo kế hoạch, đề cương (có nhận xét về nội dung) của kế hoạch kinh doanh và kế hoạch làm việc	Nửa tháng (15 ngày) sau khi bắt đầu nhiệm vụ
Giai đoạn khảo sát, thu thập thông tin và đánh giá thị trường	
Khảo sát, thu thập thông tin; Xây dựng Báo cáo đánh giá thị trường (bản dự thảo); Lấy ý kiến của Chủ đầu tư về Báo cáo đánh giá thị trường (bản dự thảo) Hoàn thiện Báo cáo đánh giá thị trường (bản cuối) theo ý kiến của Chủ đầu tư Xây dựng kế hoạch kinh doanh (bản dự thảo) bao gồm nhưng không hạn chế các nội dung được mô tả trong phần mục đích nhiệm vụ tư vấn	2 tháng sau khi bắt đầu nhiệm vụ
Giai đoạn xây dựng kế hoạch kinh doanh	
Hoàn thiện Kế hoạch kinh doanh (bản cuối) theo ý kiến của Chủ đầu tư	3 tháng sau khi bắt đầu nhiệm vụ

IV. Yêu cầu về báo cáo

Kết quả đầu ra/Sản phẩm giao nộp cho các Giai đoạn thực hiện được trình bày trong bảng sau:

Giai đoạn	Kết quả đầu ra/Sản phẩm giao nộp (Ngôn ngữ, Hình thức và Số lượng)	Thời hạn hoàn thành (tháng)
Giai đoạn khởi động	<ul style="list-style-type: none"> - Báo cáo khởi động • Ngôn ngữ: Tiếng Anh và tiếng Việt • Hình thức và số lượng (bản cuối cùng): 3 bản giấy và 1 bản điện tử dưới dạng file 	Nửa tháng (15 ngày) sau khi bắt đầu nhiệm vụ

Giai đoạn	Kết quả đầu ra/Sản phẩm giao nộp (Ngôn ngữ, Hình thức và Số lượng)	Thời hạn hoàn thành (tháng)
	PDF/MSword/MSEXcel lưu trong trong USB đối với mỗi ngôn ngữ	
Giai đoạn khảo sát, thu thập thông tin và đánh giá thị trường	<ul style="list-style-type: none"> - Báo cáo đánh giá thị trường - Kế hoạch kinh doanh (bản dự thảo) • Ngôn ngữ: Tiếng Anh và tiếng Việt • Hình thức và số lượng (bản cuối cùng): 3 bản giấy và 1 bản điện tử dưới dạng file PDF/MSword/MSEXcel lưu trong trong USB đối với mỗi ngôn ngữ 	1,5 tháng sau khi Chủ đầu tư phê duyệt báo cáo khởi động (2 tháng sau khi bắt đầu nhiệm vụ)
Giai đoạn xây dựng kế hoạch kinh doanh	<ul style="list-style-type: none"> - Kế hoạch kinh doanh - Bản trình bày trên ứng dụng Powerpoint các nội dung chủ yếu của Kế hoạch kinh doanh • Ngôn ngữ: Tiếng Anh và tiếng Việt • Hình thức và số lượng (bản cuối cùng): 3 bản giấy và 1 bản điện tử dưới dạng file PDF/MSword/MSEXcel lưu trong trong USB đối với mỗi ngôn ngữ 	1 tháng sau khi Chủ đầu tư phê duyệt báo cáo đánh giá thị trường và nhận được bản dự thảo kế hoạch kinh doanh (3 tháng sau khi bắt đầu nhiệm vụ)

V. Yêu cầu về năng lực và kinh nghiệm của Tư vấn và tiêu chí đánh giá

1. Yêu cầu về năng lực và kinh nghiệm của Nhóm tư vấn

Nhóm tư vấn phải bao gồm ít nhất 03 chuyên gia chủ chốt có trình độ và kinh nghiệm tối thiểu như sau:

STT	Chuyên gia	Trình độ và kinh nghiệm tối thiểu
1	Tư vấn trưởng/Quản lý Dự án	<ul style="list-style-type: none"> • Có bằng tốt nghiệp đại học trở lên chuyên ngành kinh tế/tài chính/nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu; • Có ít nhất 7 năm kinh nghiệm tham gia lập các dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh; • Đã đảm nhiệm vị trí tư vấn trưởng/quản lý dự án trong ít nhất 02 dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh, trong đó kinh nghiệm trong các dự án phát triển các mô hình trung tâm đào tạo và/hoặc kinh doanh trong

STT	Chuyên gia	Trình độ và kinh nghiệm tối thiểu
		lĩnh vực công viên giải trí là một lợi thế.
2	Chuyên gia về nghiên cứu/đào tạo	<ul style="list-style-type: none"> • Có bằng thạc sĩ trở lên chuyên ngành nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu; • Có ít nhất 7 năm kinh nghiệm nghiên cứu/đào tạo trong lĩnh vực nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu; • Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm về hợp tác nghiên cứu/đào tạo trong và ngoài nước trong lĩnh vực nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu; • Đã tham gia quản lý/thực hiện ít nhất 02 dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh, trong đó kinh nghiệm trong các dự án phát triển các mô hình trung tâm đào tạo và/hoặc kinh doanh trong lĩnh vực công viên giải trí là một lợi thế.
3	Chuyên gia về phân tích thị trường 01 vị trí	<ul style="list-style-type: none"> • Có bằng tốt nghiệp đại học trở lên chuyên ngành kinh tế/tài chính/nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu; • Có ít nhất 7 năm kinh nghiệm tham gia lập các dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh; • Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia phân tích thị trường trong ít nhất 02 dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh, trong đó kinh nghiệm trong các dự án phát triển các mô hình trung tâm đào tạo và/hoặc kinh doanh trong lĩnh vực công viên giải trí là một lợi thế.

Tư vấn phải cung cấp các tài liệu chứng minh tính đáp ứng yêu cầu về năng lực của đội ngũ chuyên gia của của tư vấn như quy định ở trên (bản sao các tài liệu hợp đồng, bằng cấp và chứng chỉ chuyên môn của các chuyên gia...).

2. Phương pháp và tiêu chuẩn đánh giá hồ sơ dự thầu

2.1. Phương pháp

Việc lựa chọn tư vấn cá nhân được thực hiện theo phương pháp giá cố định trên cơ sở năng lực và kinh nghiệm của tư vấn cá nhân.

2.2. Tiêu chuẩn đánh giá hồ sơ dự thầu:

a) Đánh giá tính hợp lệ của hồ sơ dự thầu: HSDT được đánh giá là hợp lệ khi đáp ứng tất cả các yêu cầu sau:

- HSDT có đầy đủ nội dung như quy định trong Thông báo mời thầu;
- Tư vấn cá nhân có tư cách hợp lệ theo quy định tại khoản 3 Điều 5 của Luật Đấu thầu.

b) Tiêu chuẩn đánh giá hồ sơ lý lịch khoa học:

Bên mời thầu đánh giá hồ sơ lý lịch khoa học của từng nhóm tư vấn cá nhân theo phương pháp chấm điểm như quy định trong Bảng dưới đây.

STT	Vị trí	Điểm tối đa	Tiêu chuẩn	Điểm tối thiểu
1	Tư vấn trưởng/ Quản lý Dự án	10	<p>a. Bằng cấp tốt nghiệp đại học trở lên chuyên ngành kinh tế/tài chính/nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu:</p> <ul style="list-style-type: none"> + Có trình độ Tiến sĩ: 2 điểm + Có trình độ Thạc sĩ: 1,8 điểm + Có trình độ đại học: 1,4 điểm + Có trình độ dưới Đại học hoặc không đúng chuyên ngành nêu trên: 0 điểm. <p>b. Kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực có liên quan (tính từ thời điểm nhân sự bắt đầu thực hiện công việc đến thời điểm đóng thầu, có tài liệu chứng minh kèm theo).</p> <ul style="list-style-type: none"> + Có kinh nghiệm ≥ 7 năm: 4 điểm. + Có kinh nghiệm Từ 5 đến < 7 năm: 3 điểm. + Có kinh nghiệm Từ 3 đến < 5 năm: 2 điểm. + Có kinh nghiệm < 3 năm: 0 điểm. <p>c. Đã đảm nhiệm vị trí tư vấn trưởng/quản lý dự án trong ít nhất 02 dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh, trong đó kinh nghiệm phát triển các mô hình trung tâm đào tạo và/hoặc kinh doanh trong lĩnh vực công viên giải trí là một lợi thế.</p> <ul style="list-style-type: none"> + Đã đảm nhiệm vị trí tư vấn trưởng/quản lý dự án trong 02 dự án: 4 điểm + Đã đảm nhiệm vị trí tư vấn trưởng/quản lý dự án trong 01 dự 	7

STT	Vị trí	Điểm tối đa	Tiêu chuẩn	Điểm tối thiểu
			<p>án: 2 điểm.</p> <p>+ Không đảm nhiệm vị trí tư vấn trưởng/quản lý dự án trong 01 dự án: 0 điểm.</p>	
2	Chuyên gia về nghiên cứu/đào tạo	10	<p>a. Bằng cấp tốt nghiệp đại học trở lên chuyên ngành nông/lâm nghiệp/biến đổi khí hậu:</p> <p>+ Có trình độ Tiến sĩ: 2 điểm</p> <p>+ Có trình độ Thạc sĩ: 1,8 điểm</p> <p>+ Có trình độ đại học: 1,4 điểm</p> <p>+ Có trình độ dưới Đại học hoặc không đúng chuyên ngành nêu trên: 0 điểm.</p> <p>b. Kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực có liên quan (tính từ thời điểm nhân sự bắt đầu thực hiện công việc đến thời điểm đóng thầu, có tài liệu chứng minh kèm theo).</p> <p>+ Có kinh nghiệm ≥ 7 năm: 4 điểm.</p> <p>+ Có kinh nghiệm Từ 5 đến < 7 năm: 3 điểm.</p> <p>+ Có kinh nghiệm Từ 3 đến < 5 năm: 2 điểm.</p> <p>+ Có kinh nghiệm < 3 năm: 0 điểm.</p> <p>c. Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia nghiên cứu/đào tạo trong ít nhất 02 dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh, trong đó kinh nghiệm phát triển các mô hình trung tâm đào tạo và/hoặc kinh doanh trong lĩnh vực công viên giải trí là một lợi thế.</p> <p>+ Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia về nghiên cứu/đào tạo trong 02 dự án: 4 điểm</p> <p>+ Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia về nghiên cứu/đào tạo trong 01 dự án: 2 điểm.</p>	7

STT	Vị trí	Điểm tối đa	Tiêu chuẩn	Điểm tối thiểu
			+ Không đảm nhiệm vị trí chuyên gia về nghiên cứu/đào tạo trong 01 dự án: 0 điểm.	
3	Chuyên gia về phân tích thị trường	10	<p>a. Bằng cấp tốt nghiệp đại học trở lên chuyên ngành kinh tế/tài chính/nông/lâm nghiệp/biên đổi khí hậu:</p> <ul style="list-style-type: none"> + Có trình độ Tiến sĩ: 2 điểm + Có trình độ Thạc sĩ: 1,8 điểm + Có trình độ đại học: 1,4 điểm + Có trình độ dưới Đại học hoặc không đúng chuyên ngành nêu trên: 0 điểm. <p>b. Kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực có liên quan (tính từ thời điểm nhân sự bắt đầu thực hiện công việc đến thời điểm đóng thầu, có tài liệu chứng minh kèm theo).</p> <ul style="list-style-type: none"> + Có kinh nghiệm ≥ 7 năm: 4 điểm. + Có kinh nghiệm Từ 5 đến < 7 năm: 3 điểm. + Có kinh nghiệm Từ 3 đến < 5 năm: 2 điểm. + Có kinh nghiệm < 3 năm: 0 điểm. <p>c. Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia phân tích thị trường trong ít nhất 02 dự án đầu tư trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh, trong đó kinh nghiệm phát triển các mô hình trung tâm đào tạo và/hoặc kinh doanh trong lĩnh vực công viên giải trí là một lợi thế.</p> <ul style="list-style-type: none"> + Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia phân tích thị trường trong 02 dự án: 4 điểm + Đã đảm nhiệm vị trí chuyên gia phân tích thị trường trong 01 dự án: 2 điểm. 	7

STT	Vị trí	Điểm tối đa	Tiêu chuẩn	Điểm tối thiểu
			+ Không đảm nhiệm vị trí chuyên gia phân tích thị trường trong 01 dự án: 0 điểm.	
	Tổng cộng	30		21

Nhóm tư vấn các nhân có hồ sơ lý lịch khoa học (i) đạt điểm tối thiểu yêu cầu theo từng vị trí/tiêu chí; (ii) đạt tổng số điểm tổng số điểm tối thiểu theo yêu cầu sẽ được đánh giá là đáp ứng yêu cầu của Điều khoản tham chiếu và được đưa vào danh sách xếp hạng. Nhóm tư vấn cá nhân được đánh giá đáp ứng yêu cầu điều khoản tham chiếu có tổng số điểm cao nhất sẽ được xếp hạng thứ nhất.

Bên mời thầu mời nhóm tư vấn cá nhân xếp hạng thứ nhất đến thương thảo hợp đồng theo nội dung của điều khoản tham chiếu đã được phê duyệt bao gồm nội dung về phạm vi công việc, tiến độ thực hiện công việc, yêu cầu về báo cáo công việc, chi phí tư vấn, giá hợp đồng và các nội dung cần thiết khác. Kết quả thương thảo hợp đồng được lập thành biên bản và phải được bên mời thầu và nhóm tư vấn cá nhân ký xác nhận.

Nếu thương thảo hợp đồng không thành công, Bên mời thầu sẽ mời nhóm tư vấn cá nhân được xếp hạng tiếp theo.

Trường hợp trúng thầu (thương thảo hợp đồng thành công), tất cả các thành viên trong nhóm chuyên gia phải trực tiếp ký hợp đồng với chủ đầu tư.

VI. Kế hoạch thanh toán:

Kế hoạch thanh toán đối với các Sản phẩm/Kết quả ở các giai đoạn tư vấn khác nhau được chỉ định trong bảng dưới đây:

Kết quả/Sản phẩm	Thời hạn (tháng và ngày)	Tỷ lệ %
Báo cáo khởi động	Nửa tháng (15 ngày) sau khi Chủ đầu tư chấp nhận Báo cáo khởi động	20%
Báo cáo đánh giá thị trường Dự thảo Kế hoạch kinh doanh	Nửa tháng (15 ngày) sau khi Chủ đầu tư chấp nhận Báo cáo đánh giá thị trường và nhận được dự thảo Kế hoạch kinh doanh (dự kiến 2,5 tháng sau khi bắt đầu nhiệm vụ)	30%

Kết quả/Sản phẩm	Thời hạn (tháng và ngày)	Tỷ lệ %
Kế hoạch kinh doanh	Nửa tháng (15 ngày) sau khi Chủ đầu tư chấp nhận nghiệm thu Kế hoạch kinh doanh (Dự kiến 3,5 tháng sau khi bắt đầu nhiệm vụ)	50%
Tổng cộng		100%

Các điều kiện và điều khoản thanh toán cụ thể sẽ được hoàn thiện dựa trên giai đoạn thanh toán trong quá trình thương lượng hợp đồng với nhóm tư vấn được chọn.

VII. Dữ liệu, hỗ trợ và cơ sở vật chất do Chủ đầu tư cung cấp

Chủ đầu tư sẽ bổ nhiệm đúng thời điểm một đội ngũ cán bộ phù hợp để làm việc cùng với tư vấn trong suốt quá trình thực hiện hợp đồng.

Chủ đầu tư sẽ cung cấp các tài liệu, thông tin và dữ liệu liên quan cho tư vấn thực hiện nhiệm vụ.

Chủ đầu tư sẽ cung cấp phòng họp và các tiện ích khác cho các cuộc họp/gặp/đào tạo, hướng dẫn sử dụng giữa đại diện của tư vấn và người đại diện của Chủ đầu tư tại văn phòng của Chủ đầu tư.

LÝ LỊCH KHOA HỌC

I. Thông tin cá nhân

Họ và tên:	Ngày sinh:	Giới tính:
Nơi đăng ký hộ khẩu thường trú:		
Nơi ở hiện nay:		
Quốc tịch:	Dân tộc:	
Số CCCD/Hộ chiếu:	Ngày cấp:	Cơ quan cấp:
Mã số thuế:		
Điện thoại liên hệ:	Email:	

II. Trình độ học vấn: [liệt kê trường cao đẳng/đại học hoặc khóa học chuyên ngành, nêu tên của cơ sở đào tạo, thời gian học, loại bằng cấp đã đạt được]

III. Quá trình công tác phù hợp với công việc: [Liệt kê theo trình tự thời gian quá trình công tác của chuyên gia theo Bảng sau, không cần liệt kê các công việc đã làm không phù hợp với công việc đang yêu cầu]

Thời gian (từ...đến...)	Tên cơ quan, đơn vị, vị trí đảm nhận và thông tin liên hệ để tham chiếu	Địa điểm làm việc	Tóm tắt công việc đã làm phù hợp với công việc đang yêu cầu

IV. Thành viên của Hiệp hội chuyên ngành, tổ chức nghề nghiệp và tác phẩm đã xuất bản:

V. Ngôn ngữ (Chỉ nêu những ngôn ngữ có thể dùng để làm việc):

VI. Thông tin người có thể tham khảo thông tin:

Họ tên	Chức vụ	Đơn vị công tác	Địa chỉ, số điện thoại liên lạc

Tôi xin cam đoan các thông tin nêu trên là đúng sự thật, nếu sai tôi xin chịu trách nhiệm trước pháp luật.

_____, ngày ____ tháng ____ năm ____

Người khai

[Ký và ghi rõ họ tên]

Ghi chú: từng cá nhân chuyên gia tư vấn phải kê khai Mẫu này và scan hợp đồng lao động, bản chụp bằng tốt nghiệp, chứng chỉ hành nghề chuyên môn (nếu có) đính kèm hồ sơ lý lịch khoa học.